

2

Jaargang 1

Uitgave 2

verschenen maart 2007

**Greenstone advocaten,
Sebastian van den Pauwert**
Een no-nonsense organisatie met
kwaliteit, snelheid en informele
betrekkingen hoog in het vaandel



4

SEBASTIAN VAN DEN PAUWERT

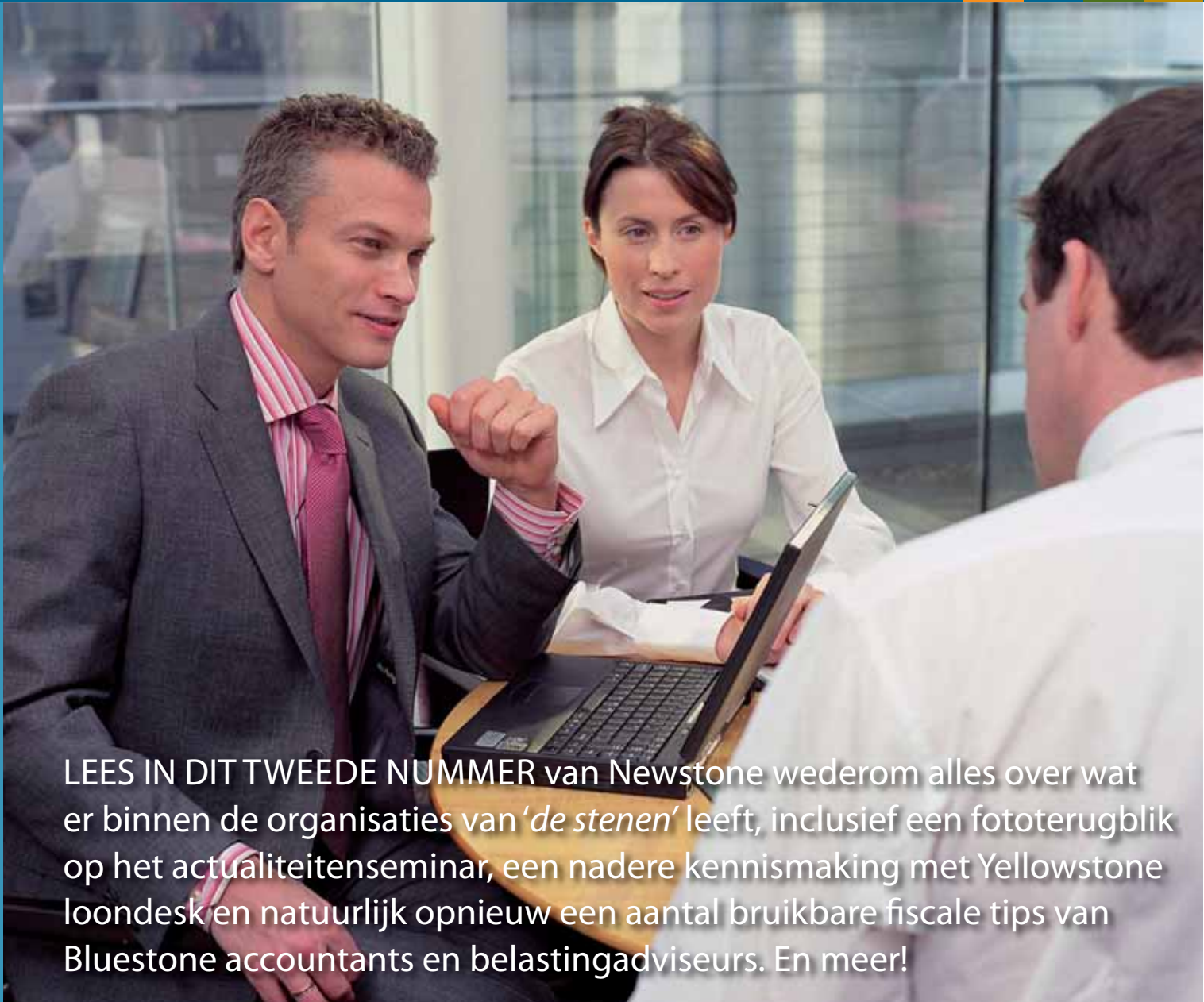
**Oprichter Chris Linssen van
Lima Heftruck Service BV:**
"Bluestone kan zich helemaal verplaatsen
in de gedachten van de ondernemer"



8

CHRIS LINSSSEN

Newstone



LEES IN DIT TWEEDE NUMMER van Newstone wederom alles over wat er binnen de organisaties van 'de stenen' leeft, inclusief een fototerugblik op het actualiteitenseminar, een nadere kennismaking met Yellowstone loondesk en natuurlijk opnieuw een aantal bruikbare fiscale tips van Bluestone accountants en belastingadviseurs. En meer!

Bluestone
accountants &
belastingadviseurs

Greenstone
advocaten

Yellowstone
international

Yellowstone
loondesk

Orangestone
corporate finance

Newstone Jaargang 1
verschenen maart 2007

Uitgave van:

Newstone is een gezamenlijke
uitgave van Bluestone
accountants & belastingadviseurs,
Greenstone advocaten,
Yellowstone international,
Yellowstone loondesk &
Orangestone corporate finance

Hoofredactie:

Jeroen van den Berk

Redactie:

Geert van Grimbergen
Ronald Bobbe
Sander Verbaarschot
Jacoline Zwanenburg

Redactieadres:

Bluestone accountants &
belastingadviseurs
Beemdstraat 5
Postbus 7191
5605 JD Eindhoven

Fotografie:

Bluestone, John Claessens

Vormgeving en druk:

SHD Grafimedia, Swalmen
Tel.: 0475 – 507207
www.shdgrafimedia.nl

Abonnementen:

Newstone verschijnt vier keer
per jaar. Een gratis abonnement
kan op elk gewenst moment
ingaan. Om uzelf of uw bedrijf aan
te melden volstaat een e-mail,
brief of telefoontje.

Abonnement administratie:

Jacoline Zwanenburg
Tel: 040 – 2125300
jacoline.zwanenburg@bstone.nl

© Bluestone accountants &
belastingadviseurs 2007

VOORWOORD

Het jaar is weer in volle gang

Alweer ruim twee maanden geleden vierden we nog de kerstdagen en oud en nieuw. De laatste dagen rust in de aanloop naar weer een nieuw jaar. Een nieuw jaar waarin we ons allemaal zakelijke en privé-doelstellingen hebben gesteld. Eén van onze zakelijke doelstellingen is om in 2007 vaker en uitgebreider met u te communiceren, vandaar onder andere dit magazine.

Op dit moment zijn de eerste jaarrekeningen 2006 al weer klaar en zijn we volop bezig om de resultaten van onze cliënten over 2006 in kaart te brengen. Niet om geschiedenis te schrijven of om sec aan bepaalde verplichtingen te voldoen, maar om onder andere inzicht te geven in de informatie die deze cijfers geven voor de toekomst. Hoe kunnen we anticiperen op bepaalde ontwikkelingen? Kortom, hoe kunnen wij u helpen om uw doelstellingen te realiseren. Dit alles vanuit onze visie, missie en strategie: wij helpen u bij het verhogen van de winst, verlagen van de belastingdruk en het beheersbaar maken van risico's.

In deze editie bliken we terug op onze actualiteitenseminars die we in november van vorig jaar in Weert en Eindhoven gehouden hebben. Tijdens beide avonden werden onze cliënten en relaties geïnformeerd over aanstaande fiscale wetwijzigingen. In deze editie is een fotoreportage en verslag opgenomen van het actualiteitenseminar in Eindhoven van 16 november. Ook deze keer komt een cliënt uitgebreid aan het woord. Chris Linssen van Lima Heftruck Service BV vertelt uitgebreid over zijn ervaringen met ons kantoor. In dit verhaal komt één van onze missies mooi naar voren: het verlagen van de belastingdruk.

Verder laten we u nader kennismaken met Sebastian van den Pauwert. Hij is als advocaat verantwoordelijk voor Greenstone advocaten. Ook kijken we nader naar Yellowstone loondesk, dat sinds 1 januari jongstleden onder deze nieuwe naam opereert. Alle betrokkenen delen met u hun missie en geven aan wat het zo aantrekkelijk maakt om met de diverse *stenen* zaken te doen.

Ten slotte geven we de gebruikelijke fiscale tips. Het jaar is begonnen met diverse wetwijzigingen. Onze ervaringen wisselen wij graag met u uit. Ook nu ben ik weer tevreden over het eindresultaat. Met een paar kleine aanpassingen op de eerste editie zijn we van mening dat we er wederom in geslaagd zijn om u een informatief en prettig leesbare editie te kunnen aanbieden. Wij nodigen u uit om uw ervaringen met ons te delen.



Geert van Grimbergen

*Lid van het dagelijks bestuur van
Bluestone accountants &
belastingadviseurs*

Yellowstone

loondesk

Yellowstone loondesk ondersteunt en adviseert haar cliënten in ruime zin op het gebied van personeelszaken en salarisadministraties. Sinds 1 januari jongstleden opereert de gespecialiseerde dienstverlener onder deze nieuwe naam.

Yellowstone loondesk is een gespecialiseerde dienstverlener voor salaris- en personeelsdiensten met ruime ervaring in het MKB. Door deze ervaring, onze aanpak en uitgebreide vakkennis zijn wij in staat u op een heldere manier te ondersteunen bij alle salaris- en personeelsvraagstukken

3

“Hoe korter de lijnen, hoe beter” – Ruben van de Velde, Business Consultant

De veelzijdigheid van Yellowstone loondesk

De naam is sinds 1 januari een feit: Yellowstone loondesk. De samenwerking met Yellowstone international wordt daarmee duidelijk onderstreept. Yellowstone ‘als geheel’ biedt haar nationale en internationale cliënten vrijwel alle diensten rondom arbeid: cliënten variëren van DGA’s tot ondernemingen met honderden werknemers. “Onze aanpak kenmerkt zich door een no-nonsense en resultaatgerichte instelling. De effectieve samenwerking met onze cliënten staat bij ons voorop. Niet voor niets leveren wij steeds vaker maatwerkoplossingen”, zeggen Peter van der Meijden (Coördinator Payroll) en Ruben van de Velde (Business Consultant) van Yellowstone loondesk, dat vorig jaar verhuisde naar de Beemdstraat 40.

“Heel specifiek meedenken”

Yellowstone loondesk is afkomstig uit de Plasa Groep en werkte vorig jaar onder de naam Loondesk. Dat is nu dus voltooid verleden tijd. “Bij de start van dit jaar zijn we onder de nieuwe naam verder gegaan”, vertelt Van der Meijden. “Dit zorgt voor minder verwarring en werkt veel duidelijker naar onze relaties toe. Yellowstone loondesk bedient voornamelijk Zuid-Nederland, maar heeft ook cliënten daarbuiten. “We richten ons vooral op de MKB en bedrijven die groter zijn. Ook in regio’s als Utrecht en Noord-Holland”, zegt Ruben van de Velde, die geldt als contactpersoon van Yellowstone loondesk. De kracht van de dienstverlener is volgens hen dat er maatwerk wordt geleverd.

Van der Meijden: “Zeg maar wat je wilt. We hebben heel veel feeling met het MKB en grotere bedrijven en kunnen specifiek meedenken. “Volgens Van de Velde gaat het nog verder. “We nemen soms bijna volwaardig deel aan het bedrijfsproces van een klant. We kunnen daarbij ook heel makkelijk terugvallen op een specialisme van Bluestone, Greenstone of Orangestone. Je komt snel in aanraking met elkaar, dat is een lage drempel. En hoe korter de lijnen, hoe beter. Dát is de kracht van de groep.”

Méér dan maatwerk

Bedrijven kunnen bij Yellowstone loondesk niet alleen terecht voor een maatwerkoplossing (zoals voor de uitbesteding van personeels- en salarisadministratie), maar bijvoorbeeld ook voor werving en selectie, het opstellen van personeelsregelingen en ontslagzaken. “Natuurlijk spelen er in een organisatie meer zaken die raakvlakken hebben met personeelszaken. Wij zorgen ervoor dat vragen op waarde worden geschat en zonodig worden voorgelegd aan een van onze gespecialiseerde partners. Op deze manier kan de klant zich maximaal richten op de kernactiviteit en is hij verzekerd van flexibiliteit, kwaliteit, continuïteit en kostenbesparing.”

Meer informatie:

Yellowstone loondesk

Ruben van de Velde

040 – 257 04 94

ruben.vandavelde@ystone.nl

www.ystone.nl



Sebastian van den Pauwert van Greenstone advocaten

Creativiteit en laagdrempeligheid

Maatwerk móet, zegt Sebastian van den Pauwert van Greenstone advocaten. “Want standaardoplossingen bestaan bijna niet.” Hij onderstreept de creativiteit van zijn groeiende kantoor in een gesprek over laagdrempelig en resultaatgericht adviseren.

‘De rust van groen’, staat boven de bedrijfsbrochure van Greenstone advocaten. Het advies van het Eindhovense kantoor is gericht op het voorkomen van juridische problemen en conflicten. Daarbij kan onder andere gedacht worden aan het geven van praktische, vaak strategische adviezen en het beoordelen en opstellen van overeenkomsten. Maar als het onvermijdelijk is, worden uw

“De arrogantie van de ouderwetse advocatuur is hier niet aanwezig”

belangen optimaal behartigd in (buiten)gerechtelijke procedures. Of, zoals Van den Pauwert het zelf verwoordt: “Greenstone is een juridische huisarts. We schrijven tijdig voor, door middel van een laagdrempelige adviespraktijk. Maar kunnen óók het scalpel hanteren. We beschikken over ruime ervaring in de rechtszaal. Als er zich onverhoopt toch geschillen voordoen die niet door bemiddeling kunnen worden opgelost, begeleiden we in de gerechtelijke of arbitrageprocedures. Snelheid, vakkennis en ‘Fingerspitzengefühl’ kenmerken onze aanpak. Intensieve samenwerking en kennisoverdracht tussen de verschillende vakdisciplines zorgen ervoor dat de zaak vanuit verschillende invalshoeken bekeken wordt. Dat leidt vaak tot creatieve oplossingen en juridische

problemen kunnen al vroeg gesignaleerd worden”, zegt Van den Pauwert.

Herpositionering Greenstone

Begonnen bij wat hij ‘de juridische dienst’ van de toenmalige Plasa Groep noemt, heeft de eigenaar van Greenstone advocaten in korte tijd het kantoor hard zien groeien. “We zijn allang niet meer het sluitstuk van de organisatie, maar volledig geïntegreerd. Die herpositionering vind ik persoonlijk heel belangrijk, ook naar onze klanten toe. Het resultaat is namelijk dat we al twee fases eerder aan de gang gaan en dat komt de degelijkheid van de adviezen alleen

“Greenstone is een juridische huisarts. We schrijven tijdig voor, maar kunnen óók het scalpel hanteren”

maar ten goede. We zijn als advocaten véél eerder betrokken bij de totstandkoming van advisering, en derhalve een volwaardige gesprekspartner omdat we al vroeg aan tafel zitten. Dat is een wisselwerking. Toch staan we sinds de wettelijke scheiding van accountancy en juridisch advies, in

No-nonsense organisatie

“Greenstone advocaten is een kantoor dat gespecialiseerde rechtshulp biedt tegen zeer concurrerende tarieven. We zien ons graag als een professionele no-nonsense organisatie die kwaliteit, bereikbaarheid, snelheid en informele betrekkingen hoog in het vaandel heeft staan.” – Sebastian van den Pauwert

december 2005, volledig op onze eigen benen. Bij Greenstone advocaten werken twee advocaten, een bedrijfsjurist en is er een ondersteunend secretariaat. Daarnaast heeft het kantoor twee samenwerkingsverbanden in Limburg.

“iets minder behoudend”

Creativiteit staat bij Van den Pauwert zoals gezegd hoog in het vaandel. “We zijn iets minder behoudend dan anderen. Maatwerk móet, want standaardoplossingen bestaan bijna niet. Ook is de arrogantie van de ouderwetse advocatuur hier niet aanwezig. We werken vooral met veel creativiteit en laagdrempeligheid. Ik ben dan ook erg trots op de groei van Greenstone. We opereren nu in het spanningsveld van nieuwe zaken aannemen en tegelijkertijd dezelfde hoge juridische kwaliteit verzorgen voor onze cliënten.”



Aansprakelijkheidspositie in 2007

Mocht u in 2007 als ondernemer in een situatie komen te verkeren waarbij de keuze voor een bepaalde rechtsvorm speelt en/of u uw aansprakelijkheidspositie als ondernemer wilt wijzigen, dan is het verstandig uw ondernemingsrechtelijke positie met een juridisch specialist te bespreken. Voor advisering en ondersteuning kunt u bij Greenstone advocaten terecht. Greenstone advocaten biedt verder ook ondersteuning op het gebied van verbintenissenrecht, corporate litigation, arbeidsrecht, incasso's en huurrecht.

Greenstone
advocaten

Meer informatie:

Greenstone advocaten

Sebastian van den Pauwert

040 – 238 08 23

sebastian.vandenpauwert@gstone.nl

www.gstone.nl



6

Locatie: Dorint Sofitel Cocagne Eindhoven

Terugblik actualiteitenseminar

Het jaarlijkse actualiteitenseminar van Bluestone accountants & belastingadviseurs vond vorig jaar november opnieuw plaats in het fraaie Dorint Sofitel Cocagne in het centrum van Eindhoven. Onder leiding van Geert van Grimbergen kregen de relaties en genodigden van Bluestone een inhoudelijk breed programma voorgeschoteld.

Naast enkele kantooraangelegenheden – waaronder de verhuizing van Greenstone en Yellowstone naar de Beemdstraat 40 in Eindhoven, en de nieuwe structuur met Yellowstone international en Yellowstone loondesk – kwamen er vele wetsvoorstellen voorbij. Van Grimbergen haalde puntsgewijs alle aanpassingen aan en gaf direct antwoorden en oplossingen op mogelijke vragen en problemen. Ook werd nummer 1 van Newstone officieel gelanceerd. De feitelijke inhoud van het actualiteitenseminar van Bluestone (Powerpoint presentatie) kunt u terugvinden op onze website www.bstone.nl, op deze twee pagina's vindt u een uitgebreide foto-impressie van de avond.







Chris Linssen (63), oprichter Lima Heftruck Service BV

“Bluestone heeft dit levenswerk

Lima Heftruck Service BV geniet in Zuid-Nederland naam en faam als een betrouwbare dienstverlener op het gebied van onderhoud, verkoop en verhuur van rollend materieel zoals heftrucks, verreikers, stapelaars, palletwagens, reachtrucks en veeg-, zuig- en schrobmachines. Oprichter Chris Linssen vertelt over het Limburgse bedrijf met drie vestigingen en de relatie met Bluestone accountants & belastingadviseurs.

63 jaar is-ie nu, en officieel eigenlijk met pensioen, maar stilzitten is helemaal niks voor Chris Linssen. Lima Heftruck Service geldt als één van de grootste regionale merkdealers in het land en heeft nu een tweehoofdige leiding in de vorm van Guido Jaspars en Roy Scheepers. Maar het gezicht van de organisatie blijft voor velen toch stiekem nog een poosje oprichter Chris Linssen, die in 1984 met zijn vrouw Annie startte met het bedrijf.

“Lifting Service to a higher level”

Hij is nog vijf of zes dagen in de week op de werkvloer te vinden. “Zolang ik ze niet voor de voeten loop, blijf ik werkzaam voor Lima.” Hij gaat liever naar de klanten dan op vakantie. “Stilzitten kan ik niet. Twee dagen per week ben ik in Waalwijk, de rest in Limburg en op zaterdag werk ik ook.”

Drie vestigingen

De kern van Lima was en is de verkoop, lease en verhuur van interne transportmiddelen. In 2003 nam Lima het bedrijf Van Lierop Intern Transport over, met vestigingen in Budel en Waalwijk. Medio 2005 verkocht Linssen zijn bedrijf aan de twee

ervaren en vooral ondernemende medewerkers Jaspars (directeur Ittervoort) en Scheepers (directeur Budel). Met drie vestigingen en meer dan 35 medewerkers is Lima één van de grootste heftruckservicebedrijven in Nederland én: met een goede naam, met een accent op service. “Het succes is mede te danken aan Bluestone accountants & belastingadviseurs”, zegt Linssen, die vaak contact heeft en had met Joost van Bussel en Geert van Grimbergen. De relatie gaat al ruim vijf jaar terug.

Perfect samenspel

“Zowel tijdens het overnemen van die twee bedrijven én vervolgens de hele overdracht van de zaak, was er een perfect samenspel met elkaar. Bluestone heeft precies het juiste gevoel om zich te verplaatsen in de gedachten van de ondernemer. De uitbreiding van het bedrijf en de overname: door de gedurfde denkwijze van Bluestone is er een bijna unieke en gloednieuwe constructie geboren. Zonder er qua details op in te gaan, maar dat is echt zó iets moois. De kracht is de *feeling* die ze hebben en dat is tevens een overeenkomst met

Vestiging Ittervoort

Guido Jaspars, *directeur*

gjaspars@lima-group.nl

Afrikastraat 1, 6014 CG Ittervoort

0475 – 56 59 00

Vestiging Budel

Roy Scheepers, *directeur*

rscheepers@lima-group.nl

't Inne 20, 6021 DA Budel

0495 – 49 37 25

Vestiging Waalwijk

Chris Linssen, *directeur*

clinsse@lima-group.nl

Sluisweg 21, 5145 PE Waalwijk

0416 – 65 06 71

Lima Heftruckservice heeft op

12 februari jongstleden een Mitsubishi

FG45K – met stalen cabine en

integrale vorkversteller – afgeleverd

bij het Ittervoortse plaatknipperij en

- snijderijbedrijf Ruyters BV. Daarmee

koos Ruyters BV al voor de derde keer

op rij voor de vertrouwde kwaliteit

van Mitsubishi en de service van Lima.

Lima dankt Ruyters BV dan ook voor

het in haar en Mitsubishi gestelde

vertrouwen.

gewaarborgd voor de toekomst”

Lima: ze willen écht wat betekenen voor de klant”, vertelt Linssen. “Bluestone heeft dit levenswerk gewaarborgd voor de toekomst, op een hele slimme wijze. De continuïteit is er.”

Excellente service

Lima Heftruck Service – dealer van onder meer Mitsubishi en Aisle-Master – staat anno 2007 synoniem voor een professioneel bedrijf, waar kennis van techniek, eerlijk zakendoen, excellente service en afspraak is afspraak hand in hand gaan. “Onze slogan is ‘Lifting Service to a higher level!’. Daarin herken ik onze nauwe band met Bluestone. Nee, ze zijn niet de goedkoopste om mee samen te werken, maar ze zijn het dubbel en dwars waard, daarvan ben ik absoluut overtuigd. Want er gaat niets boven een uitstekende service. Bluestone is open, flexibel en er is zeer geregeld persoonlijk contact. Da’s top.”

www.lima-group.nl





Sander Verbaarschot van Bluestone accountants en belastingadviseurs

Nuttige praktijktips van Bluestone accountants & belastingadviseurs

Fiscaal bijpraten

In ons vorige nummer hebben wij onze eindejaarstips aan u gepresenteerd. Hieraan gekoppeld hebben wij in november-december bij al onze cliënten een check uitgevoerd of hun situatie '2007-proof' was. Dit heeft ertoe geleid dat op de valreep nog gebruik is gemaakt van de fiscale mogelijkheden die de wetwijziging ons heeft geboden. In deze editie kijken we met u hoe de wijzigingen in de praktijk de eerste maanden van dit jaar uitwerken. Daarnaast wijzen wij u op een aantal fiscale opties die u nu heeft.

BTW eigen woning

Als BTW-ondernemer mag u de BTW over de kosten van nieuwbouw of verbouwing van uw eigen woning terugvragen. Vanaf 2007 betaalt u 1/10e deel van deze BTW terug aan de fiscus vanwege een bijtelling privé-gebruik. De aangifte hiervoor hoeft pas aan het eind van dit jaar te gebeuren. Inmiddels heeft de Hoge Raad een gunstige uitspraak gedaan. Als u de BTW-kosten al vóór 2007 heeft gemaakt, hoeft u voor deze jaren geen bijtelling aan te geven. Dit betekent als u uw nieuwbouwwoning in 2006 heeft betrokken,

u slechts over de komende 9 jaar een bijtelling privé-gebruik hoeft aan te geven. Uw voordeel is dat u 1/10e deel van de voorbelasting mag behouden. De voorbelasting die ziet op het zakelijk gebruik van uw woning mag u overigens volledig behouden.

B.V.-structuur

Vanaf 2007 geldt voor IB-ondernemers een vrijstelling van 10 % van de winst. Voor ondernemers die onder de vennootschapsbelasting vallen, is het tarief

verlaagd naar maximaal 25,5 %. Afhankelijk van uw persoonlijke situatie kan het voor u als IB-ondernemer aantrekkelijk zijn om uw onderneming voort te zetten in de vorm van een besloten vennootschap. Indien u hiervoor kiest, is het raadzaam vóór 1 april aanstaande uw keuze vast te leggen in een intentieovereenkomst die geregistreerd wordt bij de belastingdienst. Dit biedt u de mogelijkheid om met terugwerkende kracht uw onderneming per 1 januari 2007 ruisend in te brengen in een B.V.. Het voordeel hiervan is dat uw boekjaar gelijk is aan het kalenderjaar en dat u geen tussentijdse cijfers hoeft op te stellen (mits de oprichting vóór 1 juni 2007 plaatsvindt). De stakingswinst die u behaalt bij de beëindiging van uw IB-onderneming kunt u (deels) aanwenden om een lijfrente bij uw B.V. te bedingen.

A.B.-tarief

Een uitkering van uw B.V. naar u privé is in beginsel belast met 25 % inkomstenbelasting. Alléén in 2007 is dit tarief tijdelijk verlaagd naar 22 % bij een totaal voordeel van maximaal € 250.000,-. Indien u behoefte heeft aan liquide middelen in privé, is dit een goede gelegenheid om een dividenduitkering te doen. Uw belastingdruk kan op deze wijze verlaagd worden door corresponderend met deze uitkering uw salaris, dat tegen het progressieve box I-tarief wordt belast, te verminderen. Overigens wijzen wij u erop dat het niet per definitie verstandig is om dividend uit te keren. Als u de middelen niet nodig heeft en ze op een spaarrekening zet, wordt dit vermogen in box III belast met 1,2 % per jaar. Binnen drie jaar is uw tariefsvoordeel van 3 % (25 -/ 22) dan omgeslagen in een nadeel.

Voorlopige aanslag

Wij controleren uw voorlopige aanslag met zorg. In aanvulling hierop adviseren wij u rekening te houden met het volgende. Sinds dit jaar is een dividenduitkering van uw B.V. aan u privé belast met slechts 15 % dividendbelasting. U betaalt uiteindelijk op uw IB-aangifte wel gewoon 22 cq. 25 % aanmerkelijk belangheffing in box II. Dit verschil in tarief moet u dus achteraf bijbetalen. Vanaf 2007 is bovendien het systeem van de heffingsrente gewijzigd. Per 1 juli van elk jaar gaat u heffingsrente betalen. Deze bedraagt nu 4,7 %. Als dus blijkt dat uw voorlopige aanslag op een te laag bedrag is vastgesteld, betaalt u hierover

achteraf een dure rentevergoeding aan de fiscus. Andersom kan het aantrekkelijk zijn om op aangifte later een bedrag terug te kunnen vragen plus rentevergoeding. Om deze reden adviseren wij u ons op de hoogte te stellen van een wijziging in uw privé-situatie die gevolgen heeft voor de hoogte van uw belastbaar inkomen.

Wet 'Werken aan winst'

Een heet hangijzer sinds de invoering van de wet 'Werken aan winst' is de nieuwe wijze van waardering van onderhanden werken en projecten. In het verleden kon fiscale winstneming worden uitgesteld tot het moment dat het onderhanden werk of project volledig was gerealiseerd. Sinds 2007 is dit uitstel niet meer mogelijk en moet u fiscaal winst nemen naargelang het project vordert. De exacte uitwerking van dit criterium is nog niet bekendgemaakt door de wetgever. Wij wijzen u er echter op dat deze versnelde verplichte fiscale winstneming ertoe leidt dat u in 2007 geconfronteerd wordt met extra belastingheffing over uw onderhanden werk.

Conclusies

Het lopende jaar biedt ondernemers een aantal zeer interessante belastingbesparende mogelijkheden. Let er echter ook op dat u zich niet laat verrassen door een aantal minder prettige nieuwe fiscale regels. Indien u graag een nadere toelichting verkrijgt op één van de hiervoor beschreven onderwerpen, neemt u dan vooral contact met ons op. Wij zijn u graag van dienst!

www.bstone.nl



Contactgegevens



Bluestone

accountants &
belastingadviseurs

Bluestone accountants & belastingadviseurs

Beemdstraat 5
Postbus 7191
5605 JD Eindhoven
Telefoon: (040) 212 53 00
Fax: (040) 212 84 12
www.bstone.nl

Bluestone

accountants &
belastingadviseurs

Bluestone accountants & belastingadviseurs

Schepenlaan 18
Postbus 10072
6000 GB Weert
Telefoon: (0495) 54 52 45
Fax: (0495) 54 65 32
www.bstone.nl

Greenstone

advocaten

Greenstone advocaten

Beemdstraat 40
Postbus 8826
5605 LV Eindhoven
Telefoon: (040) 238 08 23
Fax: (040) 238 08 29
www.gstone.nl

Yellowstone

international

Yellowstone international

Beemdstraat 40
Postbus 8729
5605 LS Eindhoven
Telefoon: (040) 238 02 16
Fax: (040) 238 02 17
www.ystone.nl

Yellowstone

loondesk

Yellowstone loondesk

Beemdstraat 40
Postbus 8729
5605 LS Eindhoven
Telefoon: (040) 257 04 94
Fax: (040) 257 01 68

Orangestone

corporate finance

Orangestone corporate finance

Beemdstraat 5
5653 MA Eindhoven
Postbus 7191
5605 JD Eindhoven
Telefoon: (040) 238 02 11
Fax: (040) 212 84 12
www.orangestone.nl

Newstone (en meer) ook online!

Deze uitgave van Newstone kunt u in zijn geheel (als PDF-bestand) ook vinden op onze website. Daarnaast vindt u onder meer onze vacatures, het laatste nieuws rondom de organisatie en vanuit het vak plus de filosofie en uitgebreide achtergronden van de 'stenen'.

Voor alles over Bluestone accountants en belastingadviseurs, Greenstone advocaten, Yellowstone international, Yellowstone loondesk en Orangestone corporate finance kunt u terecht op onze internetpagina's: bstone.nl, gstone.nl, ystone.nl en orangestone.nl.

Negentig gelijkgestemde professionals, allemaal specialisten in hun vakgebied. Die door intensieve samenwerking u als ondernemer optimaal kunnen ondersteunen!

Onze filosofie

Het doel van Bluestone is het helpen van cliënten bij het verhogen van de winst, verlagen van de belastingdruk en het beheersbaar maken van risico's, kortom bijdragen in het succes van onze klanten.